



Guía docente / Course Syllabus

2019-20

1. Descripción de la Asignatura / Course Description

Asignatura <i>Course</i>	TÉCNICAS DE INVESTIGACIÓN COMERCIAL (docencia en inglés)
Códigos <i>Code</i>	504036
Facultad <i>Faculty</i>	Facultad de Ciencias Empresariales
Grados donde se imparte <i>Degrees it is part of</i>	Grado en Administración y Dirección de Empresas (Inglés)
Módulo al que pertenece <i>Module it belongs to</i>	Dirección e investigación comercial
Materia a la que pertenece <i>Subject it belongs to</i>	Dirección comercial
Departamento responsable <i>Department</i>	Organización de Empresas y Marketing
Curso <i>Year</i>	3º
Semestre <i>Term</i>	1º
Créditos totales <i>Total credits</i>	6
Carácter <i>Type of course</i>	Optativa
Idioma de impartición <i>Course language</i>	Inglés
Modelo de docencia <i>Teaching model</i>	C1

Clases presenciales del modelo de docencia C1 para cada estudiante: 23 horas de enseñanzas básicas (EB), 22 horas de enseñanzas prácticas y de desarrollo (EPD) y 0 horas de actividades dirigidas (AD). Hasta un 10% de la enseñanza presencial puede sustituirse por docencia a distancia (también presencial, pero posiblemente asíncrona), de acuerdo con la programación de la Asignatura publicada antes del comienzo del curso.

Number of classroom teaching hours of C1 teaching model for each student: 23 hours of general teaching (background), 22 hours of theory-into-practice (practical group tutoring and skill development) and 0 hours of guided academic activities. Up to 10% of face-to-face sessions can be substituted by online teaching, in accordance with the course schedule published before it begins.

Se permite la verificación de la integridad de una copia de este documento electrónico en la dirección: https://portafirmas.upo.es/verificarfirma/ . Este documento incorpora firma electrónica reconocida de acuerdo a la ley 59/2003, de 19 de diciembre, de firma electrónica.				
FIRMADO POR	Universidad Pablo de Olavide	FECHA	22/07/2019	
ID. FIRMA	firma.upo.es	wyczM+KXNBFTpHcBYQUCAzJLYdAU3n8j	PÁGINA	1/7
				

2. Responsable de la Asignatura / Course Coordinator

Nombre <i>Name</i>	María Ángeles Ramón Jerónimo
Departamento <i>Department</i>	Organización de Empresas y Marketing
Área de conocimiento <i>Field of knowledge</i>	Comercialización e Investigación de Mercados
Categoría <i>Category</i>	Profesora Contratada Doctora
Número de despacho <i>Office number</i>	07.04.10
Teléfono <i>Phone</i>	954978555
Página web <i>Webpage</i>	https://www.upo.es/profesorado/maramjer
Correo electrónico <i>E-mail</i>	maramjer@upo.es

3. Ubicación en el plan formativo / Academic Context

Breve descripción de la asignatura <i>Course description</i>	The course tries to illustrate in a pervasive manner the application of concepts and techniques by marketing researches and implementation of findings by managers to improve marketing practices. In addition, an introduction to the qualitative and quantitative more useful techniques in marketing research is shown.
Objetivos (en términos de resultados del aprendizaje) <i>Learning objectives</i>	<ul style="list-style-type: none"> • Define marketing research and distinguish between problem identification and problems solving research • Describe a framework for conducting marketing research as well as the six steps of the marketing research process • Understand the nature and scope of marketing research and its role in designing and implementing successful marketing programs • Gain an understanding of the ethical aspects of marketing research and the responsibilities each of the marketing research stakeholders have to themselves, each other, and the research project • Foster an interest in researching and managing information needed for effective marketing decision-making. • Build effective communication skills both when presenting/expressing ideas in groups / individually, and when understanding the ideas expressed by others.
Prerrequisitos <i>Prerequisites</i>	It is required that students have a working command of the English language as the material and teaching in this course is entirely in English and basics on statistics and models.
Recomendaciones <i>Recommendations</i>	We recommend an active attitude and implication to students enrolled in this course, participating actively during classes.
Aportaciones al plan formativo <i>Contributions to the educational plan</i>	The idea is to provide students a specific training about the role marketing research plays in providing decision makers with timely and objective information to help them make informed decisions in many areas.

Se permite la verificación de la integridad de una copia de este documento electrónico en la dirección: <https://portafirmas.upo.es/verificarfirma/>. Este documento incorpora firma electrónica reconocida de acuerdo a la ley 59/2003, de 19 de diciembre, de firma electrónica.

FIRMADO POR	Universidad Pablo de Olavide	FECHA	22/07/2019
ID. FIRMA	firma.upo.es	wyczM+KXNBFTpHcBYQUCAzJLYdAU3n8j	PÁGINA 2/7

4. Competencias / Skills

<p>Competencias básicas de la Titulación que se desarrollan en la Asignatura <i>Basic skills of the Degree that are developed in this Course</i></p>	<p>CB1 - Que los estudiantes hayan demostrado poseer y comprender conocimientos en un área de estudio que parte de la base de la educación secundaria general, y se suele encontrar a un nivel que, si bien se apoya en libros de texto avanzados, incluye también algunos aspectos que implican conocimientos procedentes de la vanguardia de su campo de estudio CB2 - Que los estudiantes sepan aplicar sus conocimientos a su trabajo o vocación de una forma profesional y posean las competencias que suelen demostrarse por medio de la elaboración y defensa de argumentos y la resolución de problemas dentro de su área de estudio CB3 - Que los estudiantes tengan la capacidad de reunir e interpretar datos relevantes (normalmente dentro de su área de estudio) para emitir juicios que incluyan una reflexión sobre temas relevantes de índole social, científica o ética CB4 - Que los estudiantes puedan transmitir información, ideas, problemas y soluciones a un público tanto especializado como no especializado</p>
<p>Competencias generales de la Titulación que se desarrollan en la Asignatura <i>General skills of the Degree that are developed in this Course</i></p>	<p>CGI1 - Capacidad de análisis y síntesis CGI2 - Capacidad de organización y planificación CGI7 - Capacidad para la resolución de problemas. CGI8 - Capacidad para tomar decisiones CGI9 - Habilidad para analizar y buscar información proveniente de fuentes diversas CGP1 - Capacidad para trabajar en equipo CGP6 - Capacidad crítica y autocrítica CGS3 - Capacidad de aprendizaje autónomo CGS4 - Creatividad CGS8 - Liderazgo</p>
<p>Competencias transversales de la Titulación que se desarrollan en la Asignatura <i>Transversal skills of the Degree that are developed in this Course</i></p>	<p>CT1 - Comunicación oral y escrita en castellano. CT2 - Comunicación oral y escrita en una lengua extranjera. CT6 - Compromiso ético en el trabajo. CT7 - Sensibilidad hacia temas ambientales y sociales. CT8 - Actuar de acuerdo con criterios de responsabilidad social, principios de igualdad de oportunidades entre hombres y mujeres, principios de igualdad de oportunidades y accesibilidad universal de las personas con discapacidad y los valores propios de una cultura de la paz y de valores democráticos.</p>
<p>Competencias específicas de la Titulación que se desarrollan en la Asignatura <i>Specific competences of the Degree that are developed in the Course</i></p>	<p>CE01 - Elaborar un diagnóstico de la situación y resultados de la empresa, identificar y diagnosticar problemas empresariales, modelarlos y ofrecer soluciones de forma razonada CE03 - Manejar las variables comerciales que permitan alcanzar los objetivos deseados, dominar las técnicas de investigación comercial, entender el comportamiento de los consumidores, y conocer el marketing sectorial. CE04 - Desempeñar las funciones básicas que conforman el proceso de administración: planificación, dirección, organización y control. CE07 - Comprender y aplicar las prácticas de buen gobierno, la responsabilidad social corporativa y la ética de los negocios</p>
<p>Competencias particulares de la asignatura, no incluidas en la memoria del título <i>Specific skills of the Course,</i></p>	<ul style="list-style-type: none"> - Be aware of the consequences of marketing research on decisions - Grasp the market - Be aware of the important role of data, information and knowledge on the decision making.

Se permite la verificación de la integridad de una copia de este documento electrónico en la dirección: <https://portafirmas.upo.es/verificarfirma/>. Este documento incorpora firma electrónica reconocida de acuerdo a la ley 59/2003, de 19 de diciembre, de firma electrónica.

FIRMADO POR	Universidad Pablo de Olavide	FECHA	22/07/2019
ID. FIRMA	firma.upo.es	PÁGINA	3/7
			

5. Contenidos de la Asignatura: temario / Course Content: Topics

PARTE I PARTI: INTRODUCTION AND EARLY PHASES OF MARKETING RESEARCH	
TEMA 1	UNIT 1 INTRODUCTION TO MARKETING RESEARCH
TEMA 2	UNIT 2 DEFINING THE MARKETING RESEARCH PROBLEM AND DEVELOPING AN APPROACH
PARTE II PART II: RESEARCH DESIGN FORMULATION	
TEMA 3	UNIT 3 RESEARCH DESIGN
TEMA 4	UNIT 4. MEASUREMENTS
TEMA 5	UNIT 5 SAMPLING
PARTE III PART III: DATA COLLECTION, PREPARATION, ANALYSIS AND REPORTING	
TEMA 6	UNIT 6. DATA COLLECTION, PREPARATION, ANALYSIS AND REPORTING

6. Metodología y recursos / Methodology and Resources

Metodología general <i>Methodology</i>	In order to reach course objectives and skills, the methodology of Market Research Techniques is based on Basic Learning and Practice and Development Learning. In presential sessions the faculty will lead basic learning through theoretical currents covered in this course. Please note that we will not always have time cover every theme in-depth. Students are expected to make good use of the following in order to successfully complete the course: explanations provided in class, course material available at the Campus Copy Center and on the course WebCT site, as well as required and recommended bibliography. In-class presentations on each topic need not be exhaustive; students will have the opportunity to delve into the recommended bibliography and carry out in-depth analysis of cases during specific class sessions.
Enseñanzas básicas (EB) <i>General teaching</i>	hus, the methodology we will adhere to is as follows: (1) presentation of theory-based topics, (2) knowledge-building grounded in course bibliography (general/specific) under the guidance of the Professor, and (3) discussion/debate and active student participation.
Enseñanzas prácticas y de desarrollo (EPD) <i>Theory-into-practice</i>	The aim of Practice and Development sessions is to improve the learning process through analyzing in depth course topics. It is necessary an autonomous learning .
Actividades académicas dirigidas (AD) <i>Guided academic activities</i>	There is not.

7. Criterios generales de evaluación / Assessment

Primera convocatoria ordinaria (convocatoria de curso)	El 50% de la calificación procede de la evaluación continua. El 50% de la calificación procede del examen o prueba final.
---	--

Se permite la verificación de la integridad de una copia de este documento electrónico en la dirección: <https://portafirmas.upo.es/verificarfirma/>. Este documento incorpora firma electrónica reconocida de acuerdo a la ley 59/2003, de 19 de diciembre, de firma electrónica.

FIRMADO POR	Universidad Pablo de Olavide	FECHA	22/07/2019
ID. FIRMA	firma.upo.es	wyczM+KXNBFTpHcBYQUCAzJLYdAU3n8j	PÁGINA 4/7

First session

Students officially enrolled in this course will sit a Written Exam for Basic Learning assessment- worth 60% of the final mark-. Written Exam will consist in 20 multiple choice questions and 2 praxis-based cases. A minimum mark of 5 (on a 10-point scale) must be achieved in order to pass this exam. To qualify for averaging of theory and praxis marks, a minimum score of 3.5/10 must be achieved on each part; the average of the two must be greater than or equal to 5/10 in order to pass. A score of 0/10 on either of the praxis case questions (due to leaving it blank or providing an unacceptable solution) will result in a FAIL mark on the Written Exam, and consequently, the course.

Practice and Development Learning -worth 40% of the final mark- will be assessed by means of continuous evaluation: a series of individual assignments completed in the time allotted to autonomous learning and group work carried out during class time allotted. Attendance and active participation will be considered when assessing students and assigning a final mark. A minimum score of 5/10 in the Practice and Development Learning activities must be achieved in order to pass the continuous evaluation . Those students not following the continuous evaluation process or not passing the Practice and Development Learning activities related to it can opt to the 100% of the total grade in the course recovery (july) call, sitting an exam in which all competencies and contents of the course will be evaluated.

IMPORTANT, please note:

- For students officially enrolled in this course, continuous assessment obtained on Practice and Development Learning will be valid through final evaluation periods for the current academic year, but not for the following academic year.
- International exchange students (Socrates/Erasmus/PIMA) sit the same exams and are evaluated according to the same criteria as other students are.

PLEASE NOTE: In compliance with the sections 2 and 3 of the Article 18 of the Normativa de evaluación de los estudiantes de grado de la Universidad Pablo de Olavide (signed in Consejo de Gobierno de la Universidad Pablo de Olavide de Sevilla on May 27, 2014 available at

<https://upo.gob.es/opencms/AlfrescoFileTransferServlet?action=download&ref=29c3de26-80d5-43c0-a3b8-682187fe36f8>): “2)With regard to essays or other homework, plagiarism and/or the use of unoriginal material—including information obtained from online sources—without explicit and proper citing may warrant a grade of FAIL for the module, in addition to any other applicable academic sanctions warranted by academic misconduct on the part of students. 3) After consulting professors, students and any other university bodies deemed necessary, the Director of the Department responsible for the module in question will decide on the need for further measures including an official academic integrity hearing.”

**Segunda convocatoria ordinaria
(convocatoria de recuperación)**
Second session (to re-sit the exam)

For students officially enrolled in this course, continuous assessment obtained on Practice and Development Learning will be valid through final evaluation periods for the current academic year, but not for the following academic year.

Convocatoria extraordinaria de noviembre

Se activa a petición del alumno siempre y cuando éste esté matriculado en todas las asignaturas que le resten para finalizar sus

Se permite la verificación de la integridad de una copia de este documento electrónico en la dirección: <https://portafirmas.upo.es/verificarfirma/>. Este documento incorpora firma electrónica reconocida de acuerdo a la ley 59/2003, de 19 de diciembre, de firma electrónica.

FIRMADO POR	Universidad Pablo de Olavide		FECHA	22/07/2019
ID. FIRMA	firma.upo.es	wyczM+KXNBFTpHcBYQUCAzJLYdAU3n8j	PÁGINA	5/7
				

<i>Extraordinary November session</i>	estudios de grado, tal y como establece la Normativa de Progreso y Permanencia de la Universidad. Se evaluará del total de los conocimientos y competencias que figuren en la guía docente del curso anterior, mediante el sistema de prueba única. For students officially enrolled in this course, continuous assessment obtained on Practice and Development Learning will be valid through final evaluation periods for the current academic year, but not for the following academic year.
Criterios de evaluación de las enseñanzas básicas (EB) <i>General teaching assessment criteria</i>	Durante la evaluación continua: Durante el examen o prueba final (1ª convocatoria): Durante el examen o prueba final (2ª convocatoria):
Criterios de evaluación de las enseñanzas prácticas y de desarrollo (EPD) <i>Theory-into-practice assessment criteria</i>	Durante la evaluación continua: Durante el examen o prueba final (1ª convocatoria): Durante el examen o prueba final (2ª convocatoria):
Criterios de evaluación de las actividades académicas dirigidas (AD) <i>Criteria of assessment of guided academic activities</i>	Durante la evaluación continua: Durante el examen o prueba final (1ª convocatoria): Durante el examen o prueba final (2ª convocatoria):
Puntuaciones mínimas necesarias para aprobar la Asignatura <i>Minimum passing grade</i>	1ª convocatoria: 2ª convocatoria:
Material permitido <i>Materials allowed</i>	
Identificación en los exámenes <i>Identification during exams</i>	En cualquier momento de la realización de una prueba de evaluación los profesores podrán requerir la acreditación de la identidad de cualquier estudiante, mediante la exhibición de su carnet de estudiante, documento nacional de identidad, pasaporte u otro documento válido a juicio del examinador. Si no lo hiciese, el estudiante podrá continuar la prueba, que será calificada solo si la documentación es presentada en el plazo que el examinador establezca.
Observaciones adicionales <i>Additional remarks</i>	

Los estudiantes inmersos en un programa de movilidad o en un programa de deportistas de alto nivel, así como los afectados por razones laborales, de salud graves o por causas de fuerza mayor debidamente acreditadas, tendrán derecho a que en la convocatoria de curso se les evalúe mediante un sistema de evaluación de prueba única. Para ello, deberán comunicar la circunstancia al profesor responsable de la asignatura antes del fin del periodo docencia presencial.

Students enrolled in a mobility program or a program for high-level athletes, as well as students affected by work or serious health problems or reasons of force majeure duly accredited, will have the right to be evaluated during the first session through a single test evaluation system. To do this, they must report changes in their circumstances to the program coordinator before the end of the teaching period.

8. Bibliografía / Bibliography

- Malhotra, N. K., Birks, D. F. & Nunan, D. (2017) “Marketing Research: An applied approach, 5/E”, Pearson

Se permite la verificación de la integridad de una copia de este documento electrónico en la dirección: https://portafirmas.upo.es/verificarfirma/ . Este documento incorpora firma electrónica reconocida de acuerdo a la ley 59/2003, de 19 de diciembre, de firma electrónica.				
FIRMADO POR	Universidad Pablo de Olavide	FECHA	22/07/2019	
ID. FIRMA	firma.upo.es	wyczM+KXNBFTpHcBYQUCAzJLYdAU3n8j	PÁGINA	6/7
				

Se permite la verificación de la integridad de una copia de este documento electrónico en la dirección: https://portafirmas.upo.es/verificarfirma/ . Este documento incorpora firma electrónica reconocida de acuerdo a la ley 59/2003, de 19 de diciembre, de firma electrónica.				
FIRMADO POR	Universidad Pablo de Olavide	FECHA	22/07/2019	
ID. FIRMA	firma.upo.es	wyczM+KXNBFTpHcBYQUCAzJLYdAU3n8j	PÁGINA	7/7
				