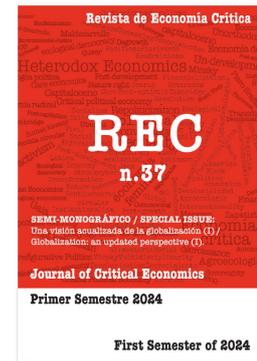


# INTRODUCCIÓN A LA SECCIÓN MONOGRÁFICA SOBRE VISIÓN ACTUALIZADA DE LA GLOBALIZACIÓN / *INTRODUCTION TO A NEW PERSPECTIVE OF GLOBALIZATION*

Ángel Martínez González-Tablas

Universidad Complutense de Madrid

angelmtablas@gmail.com



Las relaciones externas de las economías han pasado a ser en nuestros días parte importante de la realidad en la mayor parte de los países, hasta el punto de que difícilmente se puede entender y caracterizar su situación ignorando la dimensión externa. Sin embargo, suele predominar la imprecisión al tratarla y parecería que nos estamos refiriendo a lo mismo cuando hablamos de comercio exterior, de la balanza de capitales, de los flujos financieros, de la especialización en la división internacional del trabajo, del endeudamiento externo, de la inversión extranjera directa, de la balanza de pagos, de la pertenencia a un área geográfica, del imperialismo o de la globalización. Cuando no es el caso, aunque todo concierna a las relaciones económicas externas, a la economía mundial, a su estructura y a su funcionamiento, en la que los países con identidades muy diversas se insertan a través de distintos vínculos, de los que resultan consecuencias muy significativas tanto para ellos, como conjuntos, como para los grupos sociales que los forman y los agentes económicos que operan en su seno.

Este proceso tiene una larga trayectoria histórica y en su transcurso la Economía ha tratado de teorizar los comportamientos que lo determinaban y de describir y analizar la realidad empírica resultante, identificando causas, interdependencias y efectos. Enfoques explicativos de las relaciones comerciales, ventajas comparativas, patrones monetarios, imperialismo, globalización se han sucedido y combinado a lo largo de los últimos siglos, en los que la lógica del capitalismo ha desarrollado un dominio difícilmente cuestionable, aunque demasiadas veces no bien entendido.

En concreto, si en la transición de los siglos XIX a XX las teorías del imperialismo intentaron entender los procesos económicos internacionales en curso, en la transición subsiguiente, entre los siglos XX y XXI, un observador externo podría quedarse con la impresión de que todo concernía y giraba en torno a la globalización, como si ésta hubiera tomado, apoyada en un amplio consenso dentro de la comunidad científica de los economistas, el relevo interpretativo de lo que sucedía. Como si imperialismo y globalización fueran enfoques antagónicos de una realidad cambiante, el primero pensado para enfrentarse a una primera fase, la globalización para captar la del último tercio del siglo XX y las décadas iniciales del siguiente.

El propósito de esta sección monográfica es mirar con otra luz a la economía mundial que nos ocupa, empezando por caracterizar la actividad económica de forma más amplia, situándola en el marco del sistema biofísico que rige en el planeta tierra y aceptando de forma explícita que al hablar de economía en el mundo actual estamos hablando de capitalismo, del sistema económico capitalista.

En este contexto, vamos a aceptar que la globalización es uno de los ejes básicos que conforma y estructura la economía mundial contemporánea, pero no la vamos a tomar como una interpretación alternativa a la del imperialismo. Asumimos que en su seno se han producido cambios muy significativos a lo largo de las últimas décadas, de forma que una visión actualizada de la globalización no es la repetición de la que pugnaba por desarrollarse al abandonar, en los años 1970, buena parte de las reglas acordadas en Bretton Woods, sino que es una realidad en la que si bien hay continuidad, no es menos cierto que se han producido cambios cualitativos que hay que identificar con precisión si queremos captar las dinámicas emergentes.

Conscientes de que no existe consenso sobre lo que debe entenderse por globalización, ni sobre la forma más adecuada de estudiarla, el primer artículo se sitúa en el plano conceptual y metodológico, sin realizar un análisis empírico específico, alimentándose de los que realizan los subsiguientes -sobre el impacto en el entorno biofísico, sobre las dimensiones productiva y financiera, sobre la regulación de la economía mundial y sobre el intento de impulsar una fiscalidad corporativa internacional- para proponer una visión de la globalización en el siglo XXI, en toda su complejidad.

En el artículo *2024: trayectoria y visión integral de la globalización* se propone un marco interpretativo general que sirva a ese propósito: se postula una delimitación conceptual precisa del término, se establecen los antecedentes y el desarrollo temporal del capitalismo a escala mundial, se hace una propuesta metodológica para estudiar con rigor el proceso, para, con esos elementos, caracterizar la globalización del siglo XXI, tanto en sus rasgos observables, como en lo que pueden ser sus tendencias y los escenarios en los que pueden desembocar, terminando con unas reflexiones que, más que de punto final, tienen de invitación a profundizar en la problemática suscitada.

El artículo *Economía circular transformadora y globalización neoliberal: tras las huellas de los flujos y el transporte* aborda aspectos de la relación del proceso de globalización con el entorno biofísico, algo que no es habitual en los trabajos que tratan este tema, haciéndolo desde la perspectiva específica de la Economía Circular (EC), que el autor caracteriza y subraya sus variantes, situando su análisis en una EC Transformadora, desde la que estudia la trayectoria histórica de desbordamiento de los límites, el ascenso de la deslocalización productiva y, en particular, la problemática de emisiones e infraestructura del transporte mundial, sin obviar la reflexión sobre la relación entre el enfoque que utiliza y los planteamientos característicos de la Economía Ecológica.

*¿El ocaso de la globalización productiva?: tensiones, actores y gobernanza* parte de la constatación de que el proceso de fragmentación productiva internacional se encuentra en una transformación, que afecta a las relaciones productivas y comerciales mundiales, de la que se derivan indudables tensiones y que provoca toda una gama de respuestas políticas. Parte de una delimitación amplia de la globalización y desde ella establece distintas etapas de la economía capitalista mundial, subrayando la evolución de Bretton Woods a un nuevo marco, en el que la globalización desarrolla rasgos específicos en la transición del siglo XX al XXI, entrando a partir de la crisis de 2008 en una nueva etapa de transición. Postula una tesis fuerte ante la pregunta de ¿quién gobierna los cambios que se están desarrollando? y termina con unas Conclusiones, en las que sugiere vías de investigación para la Economía Crítica.

En *La hegemonía del capital financiero en la economía mundial: 1973-2023*, el autor expone el proceso evolutivo de las finanzas, sus agentes, los hechos más característicos y sus consecuencias. Subraya cómo el nuevo orden del capital financiero genera una dinámica marcada por las crisis y enfatiza el papel central de los riesgos sistémicos en la acumulación capitalista desde los años 1980, deteniéndose en la caracterización

de las tres grandes crisis financieras que han marcado este período. Subyace una distinción entre lo que significan las finanzas -como conjunto de instrumentos, procedimientos, mercados, plataformas y normas- y lo que es el capital financiero como fracción de clase, dando pie a plantearse la funcionalidad que para la reproducción del SEC tiene la complejidad descrita del subsistema financiero, así como la coincidencia y divergencia entre los intereses del capital financiero y los de la base en que se apoya el capitalismo.

El artículo *Los organismos económicos internacionales como reguladores de la economía mundial y como agentes de la globalización* apunta ya en su título la contradictoria ambivalencia de querer regular con criterios públicos la economía mundial y de ser, por acción u omisión, factor colaborador de los comportamientos que se pretende regular. Analiza la regulación de la economía mundial desde la segunda guerra mundial hasta nuestros días, ocupándose de la multilateralidad, las finanzas, el comercio y la producción, diferenciando etapas e hitos significativos. El declive del orden internacional de posguerra y la irrupción de globalización y financiarización abocan a la gran recesión de 2008, de la que proviene una dinámica que analiza como un nuevo imperialismo, en el que puede ser decisiva la forma en la que se decante la capacidad conformadora de los distintos agentes en pugna.

*Towards a new architecture for progressive International Capital Taxation* es un "policy study" a cuya luz emergen muchos de los problemas que rodean a la fiscalidad internacional corporativa, una dimensión crucial en el proceso de globalización. El trabajo analiza las fortalezas y debilidades que para los países en desarrollo tienen las Reglas Globales contra la Erosión de Bases, acordadas en la OCDE, a instancias del G20 publicadas en 2021. Desde esa perspectiva valora positivamente la reciente resolución de NN.UU. para poner en marcha una Convención Marco para la cooperación tributaria internacional que permita a los países obtener los recursos fiscales necesarios para su desarrollo, frente a las estrategias de las transnacionales, los paraísos fiscales y las nuevas realidades de la economía digital.

Hay que reconocer que el fenómeno de la globalización tiene muchos más planos que los que han podido tratarse en los artículos comentados y que los análisis que éstos desarrollan y las posiciones que en ellos se mantienen pueden ser objeto de discrepancia o de matizaciones complementarias, por lo que la REC tiene intención de estimular, en próximos números, contribuciones que profundicen en el significado, en las implicaciones y en las políticas que la Economía Crítica debe postular frente a la globalización, en un proceso del que esta sección monográfica habría sido sólo un primer paso.

A título indicativo puede subrayarse cómo, bajo la apariencia de continuidad, ha surgido y se está desarrollando un nuevo comercio mundial que impide leer el grado de apertura y la especialización en la división internacional del trabajo en los términos en los que estábamos acostumbrados a hacerlo; al igual que la mirada desde la economía feminista puede ofrecer otra lectura no sólo de los efectos de la globalización sobre las mujeres, sino sobre lo que le pasa al mundo y a la población en general; de la misma forma que los países periféricos, con toda la heterogeneidad que existe en su seno, están en condiciones de realizar otra interpretación sobre los efectos, las amenazas y las oportunidades que se derivan de la globalización; ante la que los intentos de formación de áreas económicas institucionalizadas suponen una respuesta que no puede confundirse con la mundialización económica que analizamos; al igual que no pueden considerarse ajenos a lo que nos ocupa, los movimientos migratorios y las transformaciones demográficas, que irrumpen como problemas centrales, tanto en los países que necesitan y reciben la inmigración, como en los que su condición de emigrantes deviene un rasgo estructural o en un conjunto mundial que no puede entenderse sin imputar estas dinámicas; finalmente, unas sociedades – se tomen en sus expresiones nacionales, en su agrupación en áreas o en el conjunto mundial- que necesitan dotarse de mecanismos reguladores conscientes para hacer valer su visión y sus objetivos, pero que se enfrentan con la dificultad de hacerlo en un entorno geopolítico amenazante, en el que en el propio seno de los países asciende una sorda marea, que objetivamente cuestiona la lógica democrática y que eleva, por ejemplo,

una resistencia implacable contra los intentos de construir una verdadera fiscalidad internacional, de la que no puedan escapar los capitales.

Esta sección monográfica vería ampliamente compensado su propósito si sirviera de acicate para que la comunidad de economistas críticos -de la que procede y a la que sirve- asumiera el reto de abordar con fuerza y continuidad la problemática aquí esbozada.

### **SOBRE EL AUTOR / ABOUT THE AUTHOR**

Ha sido catedrático de Economía Aplicada de la U. Complutense de Madrid, en la que ha coordinado el Programa de Doctorado de Economía Internacional y Desarrollo entre 1988 y 2003, asesor del PNUD en Nicaragua en 1981/82, ha dirigido la Fundación General de la UCM entre 2007 y 2010 y presidido el patronato de la FUHEM entre 2010 y 2019. Vinculado desde sus orígenes con el movimiento de Economía Crítica, su línea de investigación se ha centrado en temas de economía mundial, siendo autor de numerosos artículos y libros, entre ellos Economía Política la globalización (2000) y Economía Política Mundial. Tomos I y II (2007).